



ANSKAFFNINGS-/FÖRSÄLJNINGSTÖD.

Förutsättningarna för ett lyckat projekt skapas redan tidigt i anskaffningsprocessen. Därför finns Systecon ofta med vid framtagning och utvärdering av anbud och kontrakt. Vi hjälper till att definiera, eller tolka, de krav som säkerställer att önskade mål avseende systemsäkerhet, driftsäkerhet och totalkostnad kan uppnås, oavsett om vår kund är köpare eller säljare.

Vårt erbjudande

Systecon erbjuder kvalificerade tjänster och verktyg för framgångsrik anskaffning och försäljning av komplexa tekniska system. Vår kompetens används också vid anskaffning eller offertering av drift och underhåll för denna typ av system. Vi är vana vid att arbeta med höga krav på såväl driftsäkerhet som kostnadseffektivitet.

Under projektet följer vi framtagningen av lösningar och system. Vår huvuduppgift är att säkerställa kraven på systemsäkerhet, driftsäkerhet och livslängdsekonomi. Vi ser också till att informationsöverföringen utformas så att alla data enkelt går att utnyttja i köparens informationssystem.

Som ett stöd i arbetet använder vi våra avancerade och kraftfulla analysverktyg: OPUS10 för optimering av support och under-

hållslösningar samt CATLOC för kostnadsutvärdering av alternativa lösningar. För att säkerställa en balanserad kravnivå i förhållande till utnyttjande har vi även nytta av vårt simuleringsverktyg SIMLOX.

Exempel på tjänster

Vi erbjuder tjänster för alla delar i upphandlingsprocessen:

- specificering av utvärderingsförutsättningar
- specificering/tolkning av krav i anbudsförfrågan
- formulering/utvärdering av anbud
- formulering av kontraktsvillkor
- uppföljning av leverantörens åtaganden
- införande och verifiering
- resursdimensionering.

